

Block Chain & ICO, die Chance für VCs

beschleunigter Geschäftszyklus mit Turbo-Exit

Konstantin Roggatz von KaraSpace GmbH

20 Jahre Asien Imp/Exp CIO

10 Jahre Optik & Software Entwicklung

½ Jahr Ethereum Block Chain Entwicklung

Und alles im Kopf muss sich ändern

Block Chain ändert das Geschäftsmodell jeder Organisation

AR-Brillen ändern, wie Arbeit und Freizeit gemacht wird

für jeden Menschen

VC sind keine Ausnahme, also meine Analyse und These für VCs:

Alle Erfahrungen, Focus, Spezialisierungen über Bord!

Extrem schnelle Entscheidung und Geschäftszyklus!

Minimale Due Diligence und Marktanalyse bei Block Chain

ICO als hochlukrativer Exit

Reinspringen und bei der Erfahrung begreifen und neu lernen.

Die Risiken

- Nicht unser Focus, Open Source, Hardware, Branche
 - Völlig geänderte Voraussetzungen, weil Endverbraucher der Exit Kunde ist.
 - Open Source ist King weil höchster nutzen für Verbraucher
 - Hardware ist King weil keine teuren Prototypen in der Früh Phase gebaut werden müssen
- Die Bitcoin Blase Platzt
 - Wird als Blase dargestellt, ist aber eine gigantische Umverteilung in Crypto Währungen
- Die ICO oder Bitcoin werden reguliert oder verboten
 - Bitcoin und Block Chain ist als unstopbar konzipiert, Regulierung und Verbot effektivlos
- Der Gründer veruntreut das Geld
 - VC braucht nur ½ Jahr nahe am Kunden agieren
- Die Due Diligence ist nicht möglich
 - Nur absolut rudimentär nötig, Irrelevant für den Exit
- Markt Studie fehlt
 - Markt für Block Chain AI und VR zusammen gigantisch. Jeder gewinnt.
- ICO fällt zu klein aus
 - Vernünftige ICOs bekommen immer genug, um die Kosten zu decken

Nur gigantische Chance

- Die Medien schweigen sich aus, die meisten Menschen haben keine Ahnung was gerade abgeht.
- Momentan ein mächtiges Insider-Wissen
- Fast jedes Geschäftsmodell kann auf Tokens getrimmt werden
- Ethereum läuft erst 1 Jahr und wird nicht enden
- Nur kurze Risiko Zeit und Weniger Kapital für Exit
- Geschäftsfokus und Open Source oder Hardware irrelevant
- Ein gigantischer Markt an zuvor nicht finanzierbaren Geschäftsideen

Beispiel

KaraSpace Tokenisierung zum ICO

- Anfangs ein geniales optisches System, zur Realisierung minimalistischer AR-Brillen mit höchster Auflösung.
 - Extrem interessant, aber fast aussichtslos zu finanzieren
 - Alleine die Due Diligence kostet Millionen. Nur für ganz große
- Nach Tokenisierung, → Endverbraucher ist Investor
 - Das Produkt ist: Virtuelle Welt über die Realität gelegt, mit eigener Regierung und Währung
 - Open Source Betriebssystem zur Wahrung der Privatsphäre und der AI
 - Geschichte: Bit Brother is watching you,
- Hardware Entwicklung kombiniert mit Open Source
 - Kein Horror sondern riesen Chance. Endverbraucher lieben Open Source und Hardware
- Due Diligence und „proof of concept“ zu teuer
 - Sind grundsätzlich nicht mehr nötig. Was finanziell möglich ist kann man machen
- Große ICOs brauchen Marketing. VC oder Angel wird also gebraucht.
- ICOs können jeden Vertrauensgewinn, wie eingebundene VC gebrauchen

Angebot

KaraSpace ICO Beteiligung

- Unser Angebot: Ein VC oder Privatperson macht unser ICO mit
 - Erfahrung nicht so relevant, weil alles neu gelernt werden muss
- Partner kann riesigen Erfahrungsvorsprung in ICOs bekommen
- Capital bedarf: €1Mio für ein ca. ½ Jahr.
- Risiko: Relativ gering, siehe oben
- Return: die investierte 1Mio + 5% vom ICO-Verkauf
- Exit bereits nach ½ Jahr durch ICO
 - Bei ICO-Verkauf €10Mio = 150% Return (Unwahrscheinlich)
 - Bei ICO-Verkauf €100Mio = 600% Return (Sehr gut möglich)
 - Bei ICO-Verkauf €1000Mio = 5100% Return (Realistischer als man zu denken wagt)
- Schnelle Entscheidung nötig

Résumé

Bitcoin ist eine Applikation von Block Chain, die schön demonstriert wie die gesamte Banken Infrastruktur als Mittelsmann ausgeschaltet werden kann.

Was sie an diesem Beispiel sehen, ist nichts geringeres als die Ausschaltung der Industrie, als Mittelsmann und Entscheider zur Entwicklung neuer Hochtechnologien.

Ich hoffe, Sie verstehen recht bald, von was für Dimensionen an Veränderungen wir reden.

Bei Interesse an Beteiligung an unserem ICO, melden Sie sich bitte bei:
KaraSpace GmbH, Bahnhofstraße 74, 25560 Puls
Tel.: 04892 8904640, k.roggatz@karaspace.com